

“Anpassung? - Definierung!”, so der Titel meines letzten Newsletters. An diesen Titel möchte ich meinen heutigen Beitrag anschliessen. Denn mit dieser Definierung tun sich viele Menschen schwer - ob 17jährig oder 61ig, ob ungelernt oder mit Fachhochschulabschluss, ob Männlein oder Weiblein. Und dies nicht nur, wenn sie nach ihrem Ziel, bzw. Zielen, befragt werden, nein, **auch bei der Suche nach einer neuen Arbeitsstelle - nach ihrem Traumjob**. Egal, ob jemand ins Berufsleben ein- oder wieder einsteigt, eine Um- oder Neuorientierung anpeilt. Wie bereits im letzten Newsletter beschrieben, wird krampfhaft aber erfolglos gesucht - und doch: Die wenigsten sind bereit, sich genügend Zeit für eine **Auseinandersetzung mit ihren Kompetenzen und Qualifikationen, Ressourcen und Talenten** - seien diese nun formell (beruflich) oder informell (nebenberuflich) erworben - zu nehmen. Dabei ist dies die **Grundvoraussetzung, um erfolgreich zu sein**. Bei einer Bewerbung, egal, ob schriftlich, telefonisch oder persönlich, ob auf ein Inserat oder spontan - **ich bin gezwungen, mein Gegenüber** von meiner Person, von meinem Können, **zu überzeugen** - oder zumindest neugierig auf mich zu machen. Ansonsten habe ich Zeit und Geld zum Fenster hinaus geworfen. Dazu kommt, dass ich dies **innert kurzer Zeit erreichen** muss. Denn: welche personalverantwortliche Person hat genügend Zeit zum Zuhören oder Nachfragen zur Verfügung? Keine! Für mich heisst dies, dass ich **innerhalb von rund einer Minute alles Wesentliche auf den Punkt bringen** muss. Sie meinen, das geht nicht? Es geht! Viele hundert Menschen haben dies in der Zwischenzeit gelernt - und Sie können das auch! Wenn - und dies ist der entscheidende Punkt - Sie einige grundsätzliche Dinge beachten und beherrschen:

⇒ Sie kennen sich selber sehr genau = Ihre fachlichen, persönlichen und sozialen Kompetenzen

⇒ Daraus können Sie Ihre spezifischen Stärken (fachlich, persönlich, sozial) ableiten und auflisten

⇒ **Sie können von Ihren spezifischen Stärken eine Brücke zu den persönlichen Interessen der angepeilten Firma/Stelle bauen**

⇒ Diesen “Brückenschlag” können Sie innerhalb von 40 bis 80 Sekunden erstellen

Dieser **„Brückenschlag“** wird **„einMinutenRede“** genannt. Eine **„einMinutenRede“** ist **PR in eigener Sache** - also eine **„beWERBUNG“**, denn: **ich werbe für meine Person**. Und so, wie eine Ware oder Dienstleistung beworben wird, um sie verkaufen zu können, muss ich für meine Person werben, **um bei der Stellensuche erfolgreich zu sein**. Damit ich jedoch die beworbene Sache auch verkaufen kann, muss ich diese Sache - egal, ob es sich dabei um meine Person, eine Dienstleistung oder eine Ware handelt - genau kennen und be- oder umschreiben können.

Und, da heute jedermann/-frau die notwendige Zeit und oft auch das Geld (Lohnausfall) fehlt, über mehrere Tage einen ganztägigen Kurs zu besuchen, biete ich **neu** zwei entsprechende **Workshops** an (**Nachmittag** oder **Abend**). In diesem Workshop ist auch ein **persönliches Portfolio** (Zusammenfassung fachlicher, persönlicher und sozialer Kompetenzen) enthalten. Dieses Portfolio können Sie **beruflich nutzen** und es unterstützt Sie bei der Gestaltung Ihrer **„einMiuntenRede“**.

Genauere Informationen, Preise, und Daten zu diesem Workshop entnehmen Sie bitte der beiliegenden Broschüre - oder im blog meiner Homepage. Direkter **Link zum Workshop**:
www.ykarus.wordpress.com/broschüre_12tlg-4h_workshop.wps.pdf

Ich wünsche Ihnen viel Spass beim Einüben Ihrer **„einMinutenRede“** und viel Erfolg beim Vortragen!

Yvonne Kasper

PS 1: Für den langen Ausfall meiner Newsletter-Zustellung möchte ich mich bei Ihnen ganz herzlich entschuldigen. Diesen Sommer musste ich kurzfristig umgezogen und litt danach an einer schweren Blutvergiftung, welche ich mir beim Umzug zugezogen und falsch eingeschätzt hatte.

PS 2: Aktuelle News. Mein Buch **„Aufgeben gilt nicht!“** ist seit anfangs September auf dem Markt. Beziehen können Sie dieses über **„amazon.de, libri.de, buch.ch**, im Buchhandel (D, CH, A) oder direkt bei mir. ISBN:978-3-8837-00499-1. Preis: CHF 29.60, bzw. EUR 17.90
Direkter **Link für Bestellungen** von **„Aufgeben gilt nicht!“**:
www.ykarus.wordpress.com/blog-info_zu_aufgeben_gilt_nicht.x.pdf